

МИНОБРНАУКИ РОССИИ  
федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Санкт-Петербургский государственный экономический университет»



УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной и  
методической работе

*[Signature]* / Шубаева В.Г./

«*22*» *августа* 20 *20* г.

## ОСНОВЫ МЕЖДУНАРОДНОЙ ТОРГОВЛИ

Рабочая программа дисциплины

Направление подготовки	38.03.06 Торговое дело
Направленность (профиль) программы	Коммерция и электронная торговля
Уровень образования	высшего бакалавриат
Форма обучения	очная

Составители:

\_\_\_\_\_ / д.э.н., профессор Малевич Ю.В.

\_\_\_\_\_ / к.э.н., доцент Борщев В.Г.

\_\_\_\_\_ / к.э.н., доцент Ксенофонтова Е.М.

\_\_\_\_\_ / генеральный директор ООО «Полимеримпорт»  
Разин Е.В.

Санкт-Петербург  
2020

## СОДЕРЖАНИЕ

1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ	3
2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	3
3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ	3
4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ	5
5. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ И ТЕМ ДИСЦИПЛИНЫ	6
6. ЗАНЯТИЯ СЕМИНАРСКОГО ТИПА	6
7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ	11
7.1. Методические указания для обучающегося по освоению дисциплины	11
7.2. Организация самостоятельной работы	12
8. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ	13
9. РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ	15
9.1. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины	15
9.2. Материально-техническое обеспечение учебного процесса	16
10. ОСОБЕННОСТИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ	16
11. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ	17
ЛИСТ РЕГИСТРАЦИИ ИЗМЕНЕНИЙ	18

## 1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ДИСЦИПЛИНЫ

**Цель дисциплины:** формирование системы знаний, умений и навыков в области современных информационных и коммуникационных технологий, и их применения для совершенствования коммерческой деятельности современных торговых предприятий и организаций.

**Задачи:**

- сформировать представление об основополагающих категориях, терминах, понятиях в области международной коммерческой деятельности предприятий;
- сформировать знания, умения и навыки в области организации деятельности по сбыту и закупке товаров на зарубежных рынках;
- сформировать знания, умения и навыки в области выбора деловых партнеров на зарубежных рынках и разработки внешнеторговых договоров.
- формирование систематизированных знаний о таможенном законодательстве и законодательстве Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками внешнеэкономической деятельности (далее - ВЭД) и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела;
- овладение теоретическими, практическими знаниями и навыками осуществления таможенных операций;
- овладение теоретическими, практическими знаниями и навыками идентификации товаров в целях выявления и предупреждения их фальсификации.

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина Б1.В Основы международной торговли относится к вариативной части Блока 1 и является обязательной для освоения обучающимися вне зависимости от направленности (профиля) программы.

## 3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы, представлены в таблице 3.1.

Таблица 3.1 – Планируемые результаты обучения по дисциплине, соотнесенные с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Код и наименование компетенции выпускника	Этапы формирования компетенций	Планируемые результаты обучения/индикаторы достижения компетенций (показатели освоения компетенции)
1	2	3
ПК-4	Второй уровень	<b>Знать:</b> основы классификации товаров во

способностью идентифицировать товары для выявления и предупреждения их фальсификации	(углубленный) (ПК-4) -2	внешнеэкономической деятельности; способы идентификации товаров для таможенных целей; порядок ввоза на таможенную территорию ЕАЭС и вывоза товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности (ОИС); порядок включения товаров, содержащих ОИС в Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности (ТРОИС); последствия при ввозе/вывозе товаров с признаками контрафактности <b>32 (ПК-4);</b> <b>Уметь:</b> определять код ТН ВЭД <b>У2 (ПК-4);</b> <b>Владеть:</b> навыками идентификации товаров для таможенных целей <b>В2 (ПК-4).</b>
ПК-6 способностью выбирать деловых партнеров, проводить с ними деловые переговоры, заключать договора и контролировать их выполнение	Второй уровень (углубленный) (ПК-6) -2	<b>Декомпозиция II</b> <b>Знать:</b> виды коммерческих и иных документов, сопровождающих внешнеторговую сделку, необходимых для таможенных целей <b>32(II) (ПК-6);</b> <b>Уметь:</b> осуществлять выбор контрагентов, оказывающих комплекс услуг в сфере таможенного дела, с учетом влияния исполнения договоров на конечную стоимость товаров <b>У2(II) (ПК-6);</b> <b>Владеть:</b> навыками формирования комплекта документов, контролировать их составление для таможенных целей по внешнеторговому договору <b>В2(II) (ПК-6);</b>
	Третий уровень (продвинутый) (ПК-6) -3	<b>Декомпозиция I</b> <b>Знать:</b> правила разработки внешнеторговых коммерческих договоров; особенности организации и осуществления договорных отношений с иностранными контрагентами <b>33(I) (ПК-6);</b> <b>Уметь:</b> выбирать контрагентов на зарубежных рынках и оценивать целесообразность осуществления с ними договорных отношений <b>У3(I) (ПК-6);</b> <b>Владеть:</b> навыками составления внешнеторговых контрактов <b>В3(I) (ПК-6);</b>
ПК-7 способностью организовывать и планировать материально-техническое обеспечение предприятий, закупку и продажу товаров	Первый уровень (пороговый) (ПК-7) – 1	<b>Декомпозиция I</b> <b>Знать:</b> основы организации снабженческо-сбытовой деятельности, закупок и продаж на зарубежных рынках <b>31(I) (ПК-7);</b> <b>Уметь:</b> определять содержание этапов процесса материально-технического снабжения и сбыта на зарубежных рынках <b>У1(I) (ПК-7);</b> <b>Владеть:</b> навыками определения состава показателей, характеризующих материально-техническое снабжение, закупки и продажи на зарубежных рынках <b>В1(I) (ПК-7);</b>
	Второй уровень (углубленный) (ПК-7) – 2	<b>Декомпозиция I</b> <b>Знать:</b> способы и методы совершенствования снабженческо-сбытовой деятельности, закупок и продаж на зарубежных рынках <b>32(I) (ПК-7);</b> <b>Уметь:</b> оценивать результаты коммерческой деятельности в сфере материально-технического снабжения и сбыта на зарубежных рынках <b>У2(I) (ПК-7);</b> <b>Владеть:</b> навыками расчета показателей эффективности

	закупок и продаж на зарубежных рынках <b>B2(I) (ПК-7);</b>
--	--

#### 4. ОБЪЕМ И СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Трудоемкость дисциплины составляет 11 зачетных единиц, 396 часов, из которых 72 часов самостоятельной работы обучающегося отводится на подготовку и защиту экзаменов.

Формы промежуточной аттестации: экзамен – 5 семестр, зачет – 6 семестр, экзамен – 7 семестр

Распределение фонда времени по темам дисциплины по очной форме обучения представлено в таблице 4.1.

Таблица 4.1 – Распределение фонда времени по темам дисциплины

Номер и наименование тем	Объем дисциплины (ак. часы)			
	Контактная работа			СРО
	ЗЛТ	ПЗ	ЛР	
<i>I</i>	2	3	4	5
1.1. Сущность, средства международной торговли и формы ее осуществления	2			8
1.2. Внешнеторговые операции и сделки как основа международной торговли	6	16		25
1.3. Базисные условия поставки	6	16		25
1.4. Посредники в международной торговле	4			10
1.5. Организация внешнеторговых операций на международных биржах, торгах, аукционах	4			10
<i>Всего за 5 семестр:</i>	22	32		78
2.1. Структура таможенного дела. Законодательство в сфере таможенного дела. Основные термины и понятия. Евразийский экономический союз	2	4		8
2.2. Лица, осуществляющие деятельность в сфере таможенного дела	4	2		8
2.3. Таможенно-тарифные и нетарифные меры регулирования в ЕАЭС	2	2		10
2.4. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности	4	6		9
2.5. Таможенные операции. Таможенные процедуры	6	8		15
2.6. Защита прав на объекты интеллектуальной собственности таможенными органами в Российской Федерации. Идентификации товаров для таможенных целей	2	4		12
2.7. Документация для подтверждения заявленных сведений в таможенной декларации на товары	2	6		15
<i>Всего за 6 семестр:</i>	22	32		78
3.1. Роль и функции контракта при осуществлении международной торговли	4			8
3.2. Предконтрактный период подготовки внешнеторговой операции	4	12		20
3.3. Разработка и заключение внешнеторгового контракта	8	8		20
3.4. Исполнение внешнеторгового контракта	4			20
3.5. Оценка эффекта и эффективности коммерческой	2	12		10

деятельности предприятия на зарубежном рынке				
<i>Всего за 7 семестр:</i>	22	32		78
<b>Всего по дисциплине:</b>	66	96		234

## **5. СОДЕРЖАНИЕ РАЗДЕЛОВ И ТЕМ ДИСЦИПЛИНЫ**

### **Тема 1.1. Сущность, средства международной торговли и формы ее осуществления**

Предмет, цель и задачи дисциплины. Понятие и характеристика международной торговли и внешнеторговой сделки. Формы внешнеторговой деятельности предприятий. Партнеры коммерческих предприятий при осуществлении международной торговли. Особенности организации снабженческо-сбытовой деятельности, закупок и продаж на зарубежных рынках.

### **Тема 1.2. Внешнеторговые операции и сделки как основа международной торговли**

Понятие и классификация внешнеторговых операций. Объекты и субъекты внешнеторговых операций. Содержание международных торговых операций по обмену продукцией в материально-вещественной форме. Этапы внешнеторговых операций по материально-техническому обеспечению предприятий, закупке и продаже товаров и их содержание. Особенности организации и осуществления международной торговли машинами и оборудованием. Особенности организации и осуществления международной торговли сырьевыми товарами. Особенности организации и осуществления международной торговли потребительскими товарами. Международный лизинг. Международная торговля услугами. Понятие мировой цены товара. Состав показателей, характеризующих материально-техническое снабжение, закупки и продажи на зарубежных рынках.

### **Тема 1.3. Базисные условия поставки**

Понятие и назначение базисных условий поставки. История создания правил толкования международных коммерческих терминов Инкотермс и этапы их совершенствования. Использование базисных условий поставки при осуществлении внешнеторговых операций. Структура и содержание Инкотермс 2010. Характеристика и особенности базисных условий поставки, входящий в Инкотермс 2010. Структура цены внешнеторгового контракта и затрат импортера в соответствии с базисными условиями поставки товара. Влияние базисных условий поставки на показатели, характеризующие материально-техническое снабжение, закупку и продажу товаров на зарубежных рынках. Инкотермс 2020 и его отличия от Инкотермс 2010.

### **Тема 1.4. Посредники в международной торговле**

Прямой и косвенный методы международной торговли. Особенности организации снабженческо-сбытовой деятельности, закупок и продаж на зарубежных рынках с привлечением посредников. Классификация и характеристика посредников в международной торговле. Права посредников. Вознаграждение посредников. Критерии выбора посредников для

осуществления внешнеторговых операций.

### **Тема 1.5. Организация внешнеторговых операций на международных биржах, торгах, аукционах**

Виды международных товарных бирж. Особенности организации внешнеторговых операций на международных товарных биржах. Биржевые товары. Виды международных аукционов. Особенности организации внешнеторговых операций на международных аукционах. Этапы проведения международного аукциона. Особенности организации внешнеторговых операций на международных торгах. Этапы проведения международных торгов.

### **Тема 2.1. Структура таможенного дела. Законодательство в сфере таможенного дела. Основные термины и понятия. Евразийский экономический союз**

Общая характеристика специальности «Таможенное дело». Понятие, содержание и структура таможенного дела. Этапы становления таможенного дела в России. Основные термины и понятия. Категория «таможенное право». Система таможенного законодательства в России. Нормативная база в сфере таможенного дела РФ. Основные положения Таможенного кодекса Евразийского экономического союза. Международно-правовые соглашения по таможенным вопросам во внешнеэкономической деятельности России.

### **Тема 2.2. Лица, осуществляющие деятельность в сфере таможенного дела**

Лица, осуществляющие деятельность в сфере таможенного дела. Таможенный представитель. Таможенный перевозчик. Владелец склада временного хранения. Владелец магазина беспошлинной торговли. Уполномоченный экономический оператор. Владелец таможенного склада. Владелец свободного склада.

### **Тема 2.3. Таможенно-тарифные и нетарифные меры регулирования в ЕАЭС**

Таможенно-тарифный механизм регулирования внешнеэкономической деятельности. Основные правовые положения, определяющие порядок использования мер таможенно-тарифного регулирования в рамках ВТО. Нетарифные меры регулирования в ЕАЭС. Общие положения о таможенных платежах. Таможенные платежи, специальные, антидемпинговые, компенсационные пошлины: виды, ставки, способы оплаты. Страна происхождения.

### **Тема 2.4. Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности**

История разработки и использования товарных классификаций в международной торговле, перечень и содержание документов, отражающих товарную информацию, в том числе во внешней торговле. Основы классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД. Назначение, сфера применения, структура и содержание. Основные правила интерпретации ТН ВЭД. Порядок принятия предварительных решений по классификации товаров в соответствии с ТН ВЭД. Содержание разделов и групп ТН ВЭД. Актуальные

вопросы ведения и совершенствования ТН ВЭД.

### **Тема 2.5. Таможенные операции. Таможенные процедуры**

Общие положения о таможенных операциях и лицах, их совершающих. Прибытие товаров на таможенную территорию Союза и таможенные операции, связанные с таким прибытием. Убытие товаров с таможенной территории Союза и таможенные операции, связанные с таким убытием. Временное хранение товаров и таможенные операции, связанные с помещением товаров на временное хранение. Таможенное декларирование и таможенные операции, связанные с подачей, регистрацией и отзывом таможенной декларации, изменением (дополнением) сведений, заявленных в таможенной декларации. Общие положения о выпуске товаров и порядке совершения таможенных операций, связанных с выпуском товаров и его аннулированием. Общие сведения о таможенном декларировании. Виды таможенных деклараций. Общие положения заполнения декларации на товары. Назначение, понятие и виды таможенных процедур.

### **Тема 2.6. Защита прав на объекты интеллектуальной собственности таможенными органами в Российской Федерации. Идентификации товаров для таможенных целей**

Таможенное законодательство Таможенного союза о мерах, принимаемых таможенными органами по защите прав на объекты интеллектуальной собственности. Единый таможенный реестр на объекты интеллектуальной собственности.

Обеспечение защиты прав на объекты интеллектуальной собственности как одна из основных функций таможенных органов РФ. Таможенный реестр объектов интеллектуальной собственности ФТС РФ. Идентификации товаров для таможенных целей. Меры, принимаемые таможенными органами при выявлении товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, включенные в ТРОИС, и обладающие признаками контрафактных. Меры, принимаемые таможенными органами при выявлении товаров, содержащих объекты интеллектуальной собственности, не внесенные в ТРОИС.

### **Тема 2.7. Документация для совершения таможенных операций подтверждения заявленных сведений в таможенной декларации на товары**

Виды коммерческих и иных документов, сопровождающих внешнеторговую сделку, необходимых для таможенных целей. Документы подтверждающие заявленные сведения при декларировании товаров.

### **Тема 3.1. Роль и функции контракта при осуществлении международной торговли**

Понятие и характеристика внешнеторговых контрактов. Формы, виды и классификация внешнеторговых контрактов. Особенности организации и осуществления договорных отношений с иностранными контрагентами.

### **Тема 3.2. Предконтрактный период подготовки внешнеторговой операции**

Содержание предконтрактного периода подготовки внешнеторговой операции. Способы установления контактов с потенциальными контрагентами на внешнем рынке. Понятие, содержание и виды оферт. Требования,



предъявляемые к офертам в международной торговле. Критерии выбора контрагентов на зарубежных рынках.

### **Тема 3.3. Разработка и заключение внешнеторгового контракта**

Понятие контракта международной купли-продажи. Содержание, структура и функции контракта международной купли-продажи. Условия внешнеторговой операции, определяемые внешнеторговым контактом. Правила разработки внешнеторговых контрактов. Виды контрактных цен. Экспертиза контрактов. Типовые внешнеторговые контракты и документы. Способы заключения внешнеторговых контрактов.

### **Тема 3.4. Исполнение внешнеторгового контракта**

Содержание периода исполнения внешнеторгового контракта. Взаимодействие с контрагентом по вопросам исполнения контракта. Приемка результатов исполнения контракта. Исполнение покупателем обязательства по оплате поставленных товаров, выполненных работ, оказанных услуг.

### **Тема 3.5. Оценка эффекта и эффективности коммерческой деятельности предприятия на зарубежном рынке**

Показатели оценки результатов (эффекта) и результативности (эффективности) коммерческой деятельности в сфере материально-технического снабжения и сбыта на зарубежных рынках. Характеристика способов и методов совершенствования снабженческо-сбытовой деятельности, закупок и продаж на зарубежных рынках.

## **6. ЗАНЯТИЯ СЕМИНАРСКОГО ТИПА**

Таблица 6.1 – Практические занятия/ Семинарские занятия / Лабораторные работы

№ темы	Тема занятия	Вид занятия / Оценочное средство
1	2	3
1.2	Этапы осуществления внешнеторговой операции	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Этапы осуществления внешнеторговой операции	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Показатели, характеризующие материально-техническое снабжение, закупки и продажи на зарубежных рынках	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Показатели, характеризующие материально-техническое снабжение, закупки и продажи на зарубежных рынках	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Показатели, характеризующие материально-техническое снабжение, закупки и продажи на зарубежных рынках	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Показатели, характеризующие материально-техническое снабжение, закупки и продажи на зарубежных рынках	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Показатели, характеризующие материально-техническое снабжение, закупки и продажи на зарубежных рынках	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Показатели, характеризующие материально-техническое снабжение, закупки и продажи на зарубежных рынках	ПЗ: Выполнение практических заданий
1.3	Структура цены внешнеторгового контракта в соответствии с базисными условиями поставки товара	ПЗ: Выполнение практических заданий

	Структура цены внешнеторгового контракта в соответствии с базисными условиями поставки товара	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Структура цены внешнеторгового контракта в соответствии с базисными условиями поставки товара	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Структура цены внешнеторгового контракта в соответствии с базисными условиями поставки товара	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Структура цены внешнеторгового контракта в соответствии с базисными условиями поставки товара	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Структура затрат импортера в соответствии с базисными условиями поставки товара	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Структура затрат импортера в соответствии с базисными условиями поставки товара	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Контрольная работа. Структура цены внешнеторгового контракта и затрат импортера в соответствии с базисными условиями поставки товара. Организация снабженческо-сбытовой деятельности, закупок и продаж на зарубежных рынках	ПЗ: Контрольная работа
2.1	Стадии интеграции стран постсоветского пространства. Формирование ЕАЭС. Интеграционные объединения.	ПЗ: Деловая игра
	Структура таможенного дела. Законодательство в сфере таможенного дела. Основные термины и понятия. Евразийский экономический союз	ПЗ: Педагогические игровые упражнения
2.2	Характеристика лиц, осуществляющих деятельность в сфере таможенного дела	ПЗ: Доклад -презентация
2.3	Единая система тарифных преференций Союза	ПЗ: Выполнение практических задач
2.4	Товарная номенклатура внешнеэкономической деятельности Евразийского экономического союза. Классификация товаров. Страна происхождения.	ПЗ: Выполнение практических задач
2.5	Прибытие товаров на таможенную территорию Союза и таможенные операции, связанные с таким прибытием	ПЗ: Имитационное моделирование
	Временное хранение товаров и таможенные операции, связанные с помещением товаров на временное хранение	ПЗ: Деловая игра
	Таможенные процедуры	ПЗ: Выполнение практических задач
2.6	Меры защиты прав на объекты интеллектуальной собственности таможенными органами РФ	СЗ: Проблемный семинар
2.7	Виды коммерческих и иных документов, сопровождающих внешнеторговую сделку, необходимых для таможенных целей.	ПЗ: Выполнение практических задач
3.2	Экономическая устойчивость иностранного партнера. Оценка целесообразности осуществления договорных отношений	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Экономическая устойчивость иностранного партнера. Оценка целесообразности осуществления договорных отношений	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Выбор контрагента на зарубежном рынке	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Выбор контрагента на зарубежном рынке	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Выбор контрагента на зарубежном рынке	ПЗ: Выполнение

		практических заданий
	Выбор контрагента на зарубежном рынке	ПЗ: Выполнение практических заданий
3.3	Определение контрактной цены товара	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Определение контрактной цены товара	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Определение контрактной цены товара	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Определение контрактной цены товара	ПЗ: Выполнение практических заданий
3.5	Оценка результатов коммерческой деятельности в сфере материально-технического снабжения и сбыта на зарубежных рынках. Расчета показателей эффективности закупок и продаж на зарубежных рынках	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Оценка результатов коммерческой деятельности в сфере материально-технического снабжения и сбыта на зарубежных рынках. Расчета показателей эффективности закупок и продаж на зарубежных рынках	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Оценка результатов коммерческой деятельности в сфере материально-технического снабжения и сбыта на зарубежных рынках. Расчета показателей эффективности закупок и продаж на зарубежных рынках	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Оценка результатов коммерческой деятельности в сфере материально-технического снабжения и сбыта на зарубежных рынках. Расчета показателей эффективности закупок и продаж на зарубежных рынках	ПЗ: Выполнение практических заданий
	Контрольная работа. Оценка результатов коммерческой деятельности в сфере материально-технического снабжения и сбыта на зарубежных рынках	ПЗ: Контрольная работа
	Контрольная работа. Оценка результатов коммерческой деятельности в сфере материально-технического снабжения и сбыта на зарубежных рынках	ПЗ: Контрольная работа
	Контрольная работа. Оценка результатов коммерческой деятельности в сфере материально-технического снабжения и сбыта на зарубежных рынках	ПЗ: Контрольная работа

## 7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ

### 7.1. Методические указания для обучающегося по освоению дисциплины

Для формирования четкого представления об объеме и характере знаний и умений, которыми надо будет овладеть по дисциплине в самом начале учебного курса, обучающийся должен ознакомиться с учебно- методической документацией:

- рабочей программой дисциплины: с целями и задачами дисциплины, ее связями с другими дисциплинами образовательной программы, перечнем знаний и умений, которыми в процессе освоения дисциплины должен владеть обучающийся;
- порядком проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации;
- графиком консультаций преподавателей кафедры.

Систематическое выполнение учебной работы на занятиях лекционных и семинарских типов, а также выполнение самостоятельной работы позволит успешно освоить дисциплину.

В процессе освоения дисциплины обучающимся следует:

- слушать, конспектировать излагаемый преподавателем материал;
- ставить, обсуждать актуальные проблемы курса, быть активным на занятиях;
- задавать преподавателю уточняющие вопросы с целью уяснения теоретических положений;
- выполнять задания практических занятий полностью и в установленные сроки.

При затруднениях в восприятии материала следует обратиться к основным литературным источникам. Если разобраться в материале не удалось, то обратиться к лектору (по графику его консультаций) или к преподавателю на занятиях семинарского типа.

Обучающимся, пропустившим занятия (независимо от причин), не имеющим письменного решения задач или не подготовившимся к данному занятию, рекомендуется не позже чем в 2 – недельный срок явиться на консультацию к преподавателю и отчитаться по теме.

## 7.2. Организация самостоятельной работы

Под самостоятельной работой обучающихся понимается планируемая работа обучающихся, направленная на формирование указанных компетенций, выполняемая во внеаудиторное время по заданию и при методическом руководстве преподавателя, без его непосредственного участия.

Методическое обеспечение самостоятельной работы при наличии обучающихся лиц с ограниченными возможностями представляется в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья.

Виды самостоятельной работы по дисциплине представлены в таблице 7.2.1.

Таблица 7.2.1 – Организация самостоятельной работы обучающегося

№ темы	Вид самостоятельной работы
1	2
1.1	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы. Подготовка к экзамену.
1.2	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы. Подготовка к экзамену.
1.3	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы. Подготовка к экзамену.
1.4	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы. Подготовка к экзамену.
1.5	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы. Подготовка к экзамену.

№ темы	Вид самостоятельной работы
2.1	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы.
2.2	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы.
2.3	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы.
2.4	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы.
2.5	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы.
2.6	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы.
2.7	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы.
3.1	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы. Подготовка к экзамену.
3.2	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы. Подготовка к экзамену.
3.3	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы. Подготовка к экзамену.
3.4	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы. Подготовка к экзамену.
3.5	Подготовка заданий, входящих в контрольные мероприятия балльно-рейтинговой системы. Подготовка к экзамену.

Каждый вид СРО, указанный в таблице 7.2.1 обеспечен методическими материалами.

Для обучающихся заочной формы обучения разработаны методические рекомендации по выполнению контрольных работ. Методические рекомендации включают в себя все виды самостоятельной работы, предусмотренные для успешного освоения дисциплины.

## 8. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В рамках реализации дисциплины используются разнообразные образовательные технологии как традиционные, так и с применением активных и интерактивных методов обучения.

Активные и интерактивные методы обучения:

- выполнение практических заданий (темы № 1.2, 1.3, 2.3, 2.4, 2.5, 2.7, 3.2, 3.3, 3.5).
- деловая игра (тема № 2.1, 2.5);
- педагогические игровые упражнения (тема №2.1);
- доклад-презентация (тема №2.2);
- имитационное моделирование (тема №2.5)
- проблемный семинар (2.6).

Использование активных и интерактивных методов обучения позволяет обучающимся лучше усваивать материал, повышают вовлеченность в образовательный процесс.

Выполнение практических задач. Анализ предложенной ситуации, как совокупности фактов и данных, определяющих то или иное явление, имевшее место в практике, которым в ходе учебных занятий дается оценка.

В рамках деловых игр формируются навыки принятия решений по отдельным вопросам таможенного дела.

Педагогические игровые упражнения. Разновидность развлекательных игр (викторины, конкурсы, состязания, кроссворды, криптограммы и пр.), в которых в качестве игрового используется учебный материал.

В рамках доклада-презентации формируются навыки систематизации информации по отдельным вопросам таможенного дела в виде графического материала (слайдов).

В интерактивном 3D – тренажере «МАПП «Светогорск» для проведения тренинга по организации виртуального пространства на приграничном таможенном посту в рамках дисциплины моделируется совершение таможенных операций, связанных с прибытием и убытием товаров и транспортных средств с/на таможенной территории ЕАЭС.

В программах «Альта – Максимум» и «Артикул», программе – тренажере «Эмуляция работы таможенного инспектора» осуществляется формирование комплекта документов на поставку товаров в международной цепи, таможенное декларирование, расчет таможенных платежей, определение комплекта документов для целей соблюдения запретов и ограничений. Дополнительно используется программа ВЭД – ИНФО в качестве справочной системы.

Использование в учебном процессе инструментов имитационного моделирования позволяет с одной стороны, «погрузить» обучающегося в реальную ситуацию, а с другой – привить профессиональные навыки и научить рационализации и оптимизации в профессиональной деятельности. Методы моделирования позволяют сократить и облегчить натурный эксперимент и увеличить достоверность математического описания и расчетов. В отличие от натурального эксперимента моделирование предполагает не только активность в практических проверках каких-либо гипотез, но и активность в создании многообразия самих моделей, описании того или иного процесса или явления, активное экспериментирование с моделями.

Проблемный семинар. Важнейшим показателем «проблемности» характера обучения является наличие познавательной проблемы. «Проблема» может быть сформулирована на основе материалов истории науки, социальной практики, в контексте предстоящей профессиональной деятельности. Семинар предполагает активное вовлечение студентов в процесс обсуждения и решения поставленной проблемы, процесс поиска решения направляется и контролируется преподавателем. В состав методического обеспечения проблемного семинара входят: перечень «проблемных» вопросов (тем докладов) для дискуссии и способ организации дискуссии; перечень практических заданий обучающимся по подготовке к семинару и требования к

представлению результатов их выполнения; перечень рекомендуемых информационных источников; подборка актуальных статей, судебных решений, проектов нормативно-правовых актов.

## 9. РЕСУРСНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

### 9.1. Учебно-методическое и информационное обеспечение дисциплины

Таблица 9.1.1 – Учебно-методическое обеспечение дисциплины

Библиографическое описание издания (автор, заглавие, вид, место и год издания, кол. стр.)	Основная/дополнительная литература	КНИГООБЕСПЕЧЕННОСТЬ	
		Кол-во экземпляров в библ. СПбГЭУ	Электронные ресурсы
1. Демичев, А.А. Основы таможенного дела : учебник / А.А. Демичев, А.С. Логинова. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2017. — 188 с.	основная	-	<a href="#">ЭБС Лань</a>
2. Основы таможенного дела : учебное пособие / П.Н. Афонин, Д.Н. Афонин, Е.М. Графова, Е.В. Дробот. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2017. — 288 с.	основная	-	<a href="#">ЭБС Лань</a>
3. Ксенофонтова, Е.М. Основы таможенного дела : учебное пособие / Е.М.Ксенофонтова ; М-во образования и науки Рос. Федерации, С.-Петерб. гос. экон. ун-т, Каф. тамож. дела. — Санкт-Петербург : Изд-во СПбГЭУ, 2014.— 162 с. : ил., табл. Сведения доступны также по Интернету: <a href="http://opac.unescon.ru">opac.unescon.ru</a>	дополнительная	118	<a href="#">ЭБ</a> <a href="http://OPAC.UNECON.RU">OPAC.UNECON.RU</a>
4. Малевич, Ю.В. Основы таможенного дела : практикум / Ю.В.Малевич, Е.М.Ксенофонтова, К.А.Аитова ; М-во образования и науки Рос. Федерации, Санкт-Петербургский гос. экономический ун-т, Кафедра таможенного дела. — Санкт-Петербург : Изд-во СПбГЭУ, 2017. — 87 с. : ил., табл. — Сведения доступны также по Интернету: <a href="http://opac.unescon.ru">opac.unescon.ru</a> . — Библиогр.: с. 85-87	дополнительная	55	<a href="#">ЭБ</a> <a href="http://OPAC.UNECON.RU">OPAC.UNECON.RU</a>

Таблица 9.1.2 – Перечень современных профессиональных баз данных (СПБД)

№	Наименование СПБД
1	Электронная библиотека Grebennikon.ru – <a href="http://www.grebennikon.ru">www.grebennikon.ru</a>
2	Научная электронная библиотека eLIBRARY – <a href="http://www.elibrary.ru">www.elibrary.ru</a>
3	Научная электронная библиотека КиберЛеника – <a href="http://www.cyberleninka.ru">www.cyberleninka.ru</a>
4	База данных ПОЛПРЕД Справочники – <a href="http://www.polpred.com">www.polpred.com</a>
5	База данных OECD Books, Papers & Statistics на платформе OECD iLibrary – <a href="http://www.oecd-ilibrary.org">www.oecd-ilibrary.org</a>

Таблица 9.1.3 – Перечень информационных справочных систем (ИСС)

№	Наименование ИСС
1	Справочная правовая система КонсультантПлюс (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или <a href="http://www.consultant.ru">www.consultant.ru</a> )
2	Справочная правовая система «ГАРАНТ» (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или <a href="http://www.garant.ru">www.garant.ru</a> )
3	Информационно-справочная система «Кодекс» (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или <a href="http://www.kodeks.ru">www.kodeks.ru</a> )

4	Электронная библиотечная система BOOK.ru - <a href="http://www.book.ru">www.book.ru</a>
5	Электронная библиотечная система ЭБС ЮРАЙТ – <a href="http://www.urait.ru">www.urait.ru</a>
6	Электронно-библиотечная система ЗНАНИУМ (ZNANIUM) – <a href="http://www.znanium.com">www.znanium.com</a>
7	Электронная библиотека СПбГЭУ – <a href="http://opac.unecon.ru">opac.unecon.ru</a>

## 9.2. Материально-техническое обеспечение учебного процесса

Для реализации данной дисциплины имеются специальные помещения для проведения занятий *лекционного типа, занятий семинарского типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации*, а также помещения для самостоятельной работы.

Таблица 9.2.1 – Перечень программного обеспечения (ПО)

№ п/п	Наименование ПО
1	Microsoft Windows Professional (КОНТРАКТ № 244/20 «26» июня 2020 г)
2	Microsoft Office Professional (КОНТРАКТ № 244/20 «26» июня 2020 г)
3	7-Zip (freeware)

## 10. ОСОБЕННОСТИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ

Обучение обучающихся с ограниченными возможностями здоровья при необходимости осуществляется на основе адаптированной рабочей программы с использованием специальных методов обучения и дидактических материалов, составленных с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся (обучающегося).

В целях освоения учебной программы дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья Университет обеспечивает:

- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по зрению: размещение в доступных для обучающихся, являющихся слепыми или слабовидящими, местах и в адаптированной форме справочной информации о расписании учебных занятий; присутствие ассистента, оказывающего обучающемуся необходимую помощь; выпуск альтернативных форматов методических материалов (крупный шрифт или аудиофайлы);

- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по слуху: надлежащими звуковыми средствами воспроизведение информации;

- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата: возможность беспрепятственного доступа обучающихся в учебные помещения, туалетные комнаты и другие помещения кафедры, а также пребывание в указанных помещениях.



Образование обучающихся с ограниченными возможностями здоровья может быть организовано как совместно с другими обучающимися, так и в отдельных группах или в отдельных организациях.

### **11. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕЙ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ**

Фонд оценочных средств для проведения аттестации уровня сформированности компетенций обучающихся по дисциплине оформляется отдельным документом и является приложением к рабочей программе дисциплины (модуля).

[illegible]