

МИНОБРНАУКИ РОССИИ

федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего  
образования  
«Санкт-Петербургский государственный экономический университет»

УТВЕРЖДАЮ  
Проректор по учебной и методической  
работе  
В.Г. Шубаева  
«26» 11 2021 г.

**Организация и регулирование внешнеторговой деятельности**

**Рабочая программа дисциплины**

Направление подготовки/ 38.04.06 Торговое дело  
Специальность  
Направленность (профиль) программы/ Международная торговля  
Специализация  
Уровень высшего образования Магистратура  
Форма обучения очная

Составитель(и):

к.э.н, Печенко Наталья Сергеевна

Часов по учебному плану	144	<b>Виды контроля в семестрах:</b>  Экзамен: семестр 2 Курсовая работа: семестр 2
в том числе:		
контактная работа	32	
самостоятельная работа	76	
часов на контроль	36	

**Распределение часов дисциплины:**

Семестр:	2
Вид занятий	Часы
Лекционные занятия	18
Практические занятия	14
Лабораторные работы	0
<b>Итого аудиторных часов</b>	<b>32</b>
Самостоятельная работа	76
Часы на контроль	36
<b>Итого академических часов</b>	<b>144</b>
<b>Общая трудоемкость в зачетных единицах</b>	<b>4</b>

Санкт-Петербург  
2021

# СОДЕРЖАНИЕ

<b>1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ .....</b>	<b>3</b>
<b>2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ .....</b>	<b>3</b>
<b>3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ .....</b>	<b>3</b>
<b>4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ* .....</b>	<b>4</b>
<b>5. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ.....</b>	<b>8</b>
<b>5.1 Рекомендуемая литература .....</b>	<b>8</b>
<b>5.2 Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в     т.ч. отечественного производства .....</b>	<b>9</b>
<b>5.3 Перечень информационных справочных систем (ИСС) и современных     профессиональных баз данных (СПБД).....</b>	<b>9</b>
<b>6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ .....</b>	<b>10</b>
<b>7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ.....</b>	<b>11</b>
<b>8. ОСОБЕННОСТИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ .....</b>	<b>12</b>
<b>ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ.....</b>	<b>13</b>
<b>1.1 Контрольные вопросы и задания к промежуточной аттестации .....</b>	<b>13</b>
<b>1.2 Темы письменных работ.....</b>	<b>14</b>
<b>1.3 Контрольные точки .....</b>	<b>15</b>
<b>1.4 Другие объекты оценивания .....</b>	<b>15</b>
<b>1.5 Самостоятельная работа обучающегося .....</b>	<b>15</b>
<b>1.6 Шкала оценивания результата .....</b>	<b>15</b>

## 1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

<b>Цель:</b>	Формирование системного представления о читаемой дисциплине, получение магистрантами теоретических основ и практических знаний в области организации и регулирования внешнеторговых сделок и выработке навыков принятия решений при заключении экспортно-импортных сделок и ведении товарообменных операций.
--------------	--

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина Б1.В Организация и регулирование внешнеторговой деятельности относится к части, формируемой участниками образовательных отношений Блока 1.

## 3. ПЛАНИРУЕМЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ОБУЧЕНИЯ ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Код и наименование компетенции выпускника	Код и наименование индикатора достижения компетенций	Планируемые результаты обучения по дисциплине
ПК-4 - Способен организовывать и руководить внешнеторговой деятельностью на предприятии	ПК-4.1 - Определяет перспективные направления развития внешнеторговой деятельности предприятия	<p>Знать: организационные аспекты процесса разработки и принятия управленческих решений, способы и приемы повышения эффективности и обеспечения качества управленческих решений; основные модели, методы и перспективные направления развития деятельности используемые в процессе разработки управленческих решений; особенности принятия управленческих решений в различных областях экономики и сферах деятельности предприятий во внешнеторговой деятельности.</p> <p>Уметь: отслеживать тенденции и прогнозировать изменения управленческих и хозяйственных ситуаций во внешнеторговой деятельности с целью оптимизации принимаемых управленческих решений..</p> <p>Владеть: технологией обобщения и анализа информации, постановкой цели и выбором альтернативных путей её достижения; инструментарием разработки и принятия управленческих решений..</p>
УК-1 - Способен осуществлять критический анализ проблемных ситуаций на основе системного подхода, вырабатывать стратегию	УК-1.2 - Находит и критически анализирует информацию, необходимую для решения	Знать: основные методы критического анализа и синтеза информации; методологию системного подхода; основные характеристики информации и требования, предъявляемые к ней; источники информации, требуемой для решения поставленной задачи.

Код и наименование компетенции выпускника	Код и наименование индикатора достижения компетенций	Планируемые результаты обучения по дисциплине
действий	поставленной задачи, сопоставляет разные источники информации с целью выявления их противоречий и поиска достоверных суждений	<p>Уметь: определять источники актуальной, полной и достоверной управленческой информации для подготовки решений; критически работать с информацией; использовать различные типы поисковых запросов; формировать собственное мнение о достоверности информации..</p> <p>Владеть: методами анализа и синтеза в решении задач; способностью определять, интерпретировать и ранжировать информацию; способностью поиска информации; способностью выделять основное и формировать выводы и суждения..</p>

#### 4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ\*

Номер и наименование тем и/или разделов/тем	Содержание дисциплины	Объем дисциплины (академические часы)			
		Контактная работа			СРО
		ЗЛТ	ПЗ	ЛР	
Тема 1. Государственное регулирование внешнеэкономической деятельности: нетарифное и таможенно-тарифное регулирование.	Федеральный закон Российской Федерации «Об основах государственного регулирования внешнеэкономической деятельности» от 08 декабря 2003г. № 164-ФЗ. (в ред. от 02 февраля 2006г. 19-ФЗ). Законодательство РФ, регулирующее внешнеэкономическую деятельность. Принципы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности в Российской Федерации. Участники внешнеэкономической деятельности государственного регулирования внешнеэкономической деятельности. Методы государственного регулирования внешнеэкономической деятельности: Значение, цели квотирования и лицензирования экспорта и импорта в регулировании внешнеэкономической деятельности. Внешнеэкономическая квота. Система установления и распределения квот на товары: Перечни товаров для экспорта и импорта. Выдача экспортных и импортных лицензий. Роль уполномоченных МВЭС РФ. Документы, необходимые для выдачи лицензий. Обязательное условие для получения лицензий для специфических товаров и при экспорте стратегически важных сырьевых товаров. Генеральные и разовые лицензии и порядок их оформления. Перечень лицензионных товаров. Государственная монополия на экспорт и импорт отдельных видов товаров. Контроль вывоза и ввоза квотируемых и лицензируемых товаров. Регулирование экспорта товаров двойного назначения. Таможенный инструментарий - важная	2	2		8

	сфера регулирования внешнеторговой деятельности. Виды таможенных пошлин. Освобождение от оплаты таможенных пошлин. Тарифные льготы и преференции. Особые пошлины. Определение таможенной стоимости. Налог на экспорт и импорт. Таможенные режимы осуществления отдельных видов внешнеторговой деятельности. Режимы торговли России с различными зарубежными странами.				
Тема 2. Особенности правового регулирования договоров международной купли-продажи товаров.	Особенности международных торговых сделок. Применимое право к договорам международной купли-продажи товаров. Международная унификация правового регулирования торговых сделок. Межправительственные и неправительственные организации, разрабатывающие конвенции, соглашения и другие международно-экономические документы в области унификации и гармонизации правового регулирования международной торговли. Применение «Принципов УНИДРУА» в практике международной торговли. Значение Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 года (Венская Конвенция) и правовой эффект участия в ней РФ. Использование базисных условий поставки «Инкотермс-2010» в регулировании договорных отношений международной купли-продажи товаров. Особенности заключения внешнеторговых сделок с государствами-участниками Содружества Независимых Государств. Применение Общих условий поставок.	1	1		8
Тема 3. Понятие международного контракта купли-продажи, его сущность и источники его регулирования.	Классификация внешнеторговых операций. Договор купли-продажи - одна из разновидностей сделок. Понятие сделки. Договор - двух или многосторонняя сделка. Договор купли-продажи - двусторонний, возмездный, консенсуальный. Отличие договора купли-продажи от договора поставки. Договор поставки - разновидность договора купли-продажи. Регулирование отношений по купле-продаже нормами гражданских кодексов, нормами торговых кодексов, законодательными актами по купле-продаже товаров. Важный источник регулирования отношений по купле-продаже - национальные торговые обычаи. Базисные условия поставки. Наибольшее применение в международной торговле 11 базисных условий поставки, охарактеризованных в изданном Международной торговой палатой своде «Инкотермс-2020». Использование торговых (или деловых) обыкновений для толкования воли сторон, выраженной в тексте сделки. «Обычай», «обыкновение» - как правила, не являющиеся нормой права и классифицируемые в качестве подразумеваемого условия договора. Требования, предъявляемые к обычаям и обыкновениям. Условия применения торгового обычая и обыкновения. Роль при заключении договоров	2	2		7

	купли-продажи стандартных условий контракта, разрабатываемых фирмой, используемые при подготовке текста контракта. Использование типовых форм или формуляров контрактов (проформ), разрабатываемых союзами предпринимателей, их ассоциациями, принадлежащими к одной стране или ряду стран.				
Тема 4. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Часть 1. Сфера применения и общие положения.	Положения Конвенции, определяющие вопросы, входящие в сферу действия конвенции. Ограничения территориального применения Конвенции. Различия между договорами купли-продажи и договорами на предоставление услуг. Перечень видов купли-продажи, исключенных из сферы действия Конвенции в силу целей купли-продажи, характера купли-продажи или характера товара. Ограничения предмета Конвенции вопросами заключения договора, а также правами и обязанностями покупателя и продавца, вытекающими в связи с таким договором. Автономия сторон в международной купле-продаже товаров. Толкование Конвенции. Толкование договора; обычаи. Формы договора купли-продажи.	1	1		6
Тема 5. Процедура заключения международных торговых контрактов купли-продажи.	Подготовка к заключению контрактов купли-продажи. Поиск и выбор контрагента. Способы установления контактов продавца с потенциальными покупателями: Коммерческое предложение, оферта, формы оферты. Содержание коммерческого предложения. Виды оферты: твердая, свободная. Контроферта. Безотзывность оферты. Отзыв оферты. Акцепт оферты. Безоговорочный акцепт. Акцепт с оговоркой. Отзыв акцепта. Вступление акцепта в силу. Заключение контрактов купли-продажи. Проведение предварительных переговоров. Способы заключения контрактов купли-продажи. Порядок заключения договоров между присутствующими и отсутствующими сторонами контракта. Порядок оформления экспортной и импортной сделки паспортом сделки. Паспорт сделки - базовый документ валютного контракта.	2	1		7
Тема 6. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Часть 2. Заключение договора.	Требования к содержанию оферты, правила о вступлении оферты в силу, о порядке ее отмены и отзыва. Требования Конвенции к акцепту, правила исчисления срока для акцепта, о порядке его отмены и о запоздавшем акцепте.	2	1		6
Тема 7. Содержание международного торгового контракта.	Вводная часть контракта (преамбула) купли-продажи. Предмет контракта. Объект сделки. Количество товара. Качество товара. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки товара. Цена продукции. Порядок взаимных расчетов. Обязанности сторон. Транспортные условия сделки. Упаковка и маркировка. Страхование. Порядок сдачи-приемки товара. Гарантии качества. Обстоятельства непреодолимой силы («форс-мажор»). Ответственность сторон. Разрешение	2	1		7

	споров и применимое право. Прекращение контракта. Иные условия.				
Тема 8. Средства правовой защиты сторон контракта купли-продажи в случае его нарушения.	<p>Формы ответственности продавца и покупателя за нарушение контракта - неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств, предусмотренные национальным законодательством и Венской конвенцией о договорах международной купли-продажи товаров (ст. 45-52, ст. 61-65). Право покупателя и продавца на различные средства защиты своих интересов в зависимости от характера нарушения договора или Конвенции. Подход к определению и пониманию существенного нарушения договора в Российском законодательстве и в Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров (ст. 25). Значение понятия «существенное нарушение договора» для применения положений Венской конвенции. Возникновение у покупателя и продавца права на расторжение договора лишь при наличии существенного нарушения договора. Средства правовой защиты, имеющиеся в распоряжении покупателя в случае нарушения контракта продавцом. Претензионный порядок защиты прав покупателя, получившего товар ненадлежащего качества или количества. Ст.39 Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров. Средства правовой защиты интересов продавца на случай нарушения покупателями своих обязанностей. Использование продавцами наряду с законными обеспечительными средствами получения цены за товар и договорных средств, направленных на защиту своих интересов. Определение понятия «убытки» и порядок исчисления убытков.</p>	2	1		7
Тема 9. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров. Часть III. Купля-продажа товаров. Часть IV. Заключительные положения.	<p>Общие положения. Обязательства продавца. Поставка товара и передача документов. Соответствие товара и права третьих лиц. Средства правовой защиты в случае нарушения договора продавцом. Обязательства покупателя. Уплата цены. Принятие поставки. Средства правовой защиты в случае нарушения договора покупателем. Переход риска. Положения, общие для обязательств продавца и покупателя. Предвидимое нарушение договора и договоры на поставку товаров отдельными партиями. Убытки. Проценты. Освобождение от ответственности. Последствия расторжения договора. Сохранение товара. 4.Часть Заключительные положения.</p>	1	1		6
Тема 10. Анализ совершаемых ошибок при заключении и исполнении договоров международной купли-продажи товаров.	<p>Ошибки при заключении договоров международной купли-продажи товаров и определении его содержания: форма договора, преамбула договора, объект договора, количество товара, качество товара, цена товара, сроки поставки, базисные условия поставки, предъявляемые санкции по договору, предъявление претензий, порядок разрешения споров.</p>	2	2		7

Тема 11. Правовые формы торгово-посреднических операций и товарообменных сделок.	Отражение экономических отношений с посредником в договорах поручения, консигнации, а также в агентских договорах. Определение договора поручения. Распределение прав и обязанностей между сторонами по договору поручения. Вознаграждение поверенному. Регулирование условий прекращения договора. Определение договора комиссии. Распределение прав и обязанностей сторон по договору комиссии. Вознаграждение комиссионера. Порядок прекращения договора комиссии. Определение агентского договора. Распределение прав и обязанностей сторон по агентскому договору. Особенности совершения агентом сделок с третьими лицами. Вознаграждение агента. Определение договора консигнации. Распределение прав и обязанностей сторон по договору консигнации. Порядок выплаты вознаграждения консигнатору. Определение товарообменной сделки или встречной торговой сделки. Договорная структура товарообменной сделки. Бартер, преимущества и недостатки международного бартера. Формы соглашений, лежащих в основе товарообменных сделок (встречные закупки, компенсационные сделки, авансовые поставки).	1	1		7
<b>Контроль:</b>					<b>36</b>
<b>Всего по дисциплине:</b>		<b>18</b>	<b>14</b>	<b>0</b>	<b>76</b>

\*ЗЛТ – занятия лекционного типа, ПЗ – все виды занятий семинарского типа, кроме лабораторных работ, ЛР – лабораторные работы, СРО – самостоятельная работа обучающегося

## 5. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

### 5.1 Рекомендуемая литература

Библиографическое описание издания (автор, заглавие, вид, место и год издания, кол. стр.)	Электронные ресурсы
Ценина Т.Т. Организация и регулирование внешнеторговой деятельности : учебное пособие / Т.Т.Ценина, Е.В.Ценина ; М-во образования и науки Рос. Федерации, С.-Петерб. гос. ун-т экономики и финансов, Каф. коммерции и логистики .— Санкт-Петербург : Изд-во СПбГУЭФ, 2012 .— 230 с.	<a href="http://opac.unecon.ru/elibrary/elib/415296917.pdf">http://opac.unecon.ru/elibrary/elib/415296917.pdf</a>
Международное торговое дело : Учебник .— 1 .— Москва ; Москва : Издательство "Магистр" : ООО "Научно-издательский центр ИНФРА-М", 2017 .— 608 с.	<a href="http://opac.unecon.ru/elibrary/...B8%D0%B7%D0%BD%D0%B5%D1%81.pdf">http://opac.unecon.ru/elibrary/...B8%D0%B7%D0%BD%D0%B5%D1%81.pdf</a>
Парфёнов, А.В. Эволюция таможенного дела в России: от таможенного администрирования к таможенной логистике / А. В. Парфёнов, И. М. Шаповалова. – СПб. :	<a href="http://opac.unecon.ru/elibrary/...20%D0%B4%D0%B5%D0%BB%D0%B0.pdf">http://opac.unecon.ru/elibrary/...20%D0%B4%D0%B5%D0%BB%D0%B0.pdf</a>



Изд-во СПбГЭУ, 2016. – 161 с	
Парфёнов, А.В. Таможенно-тарифное регулирование в международной торговле [Текст] : учебное пособие / А. В. Парфёнов, И. М. Шаповалова ; М-во образования и науки Российской Федерации, Федеральное гос. бюджетное образовательное учреждение высш. проф. образования "Санкт-Петербургский гос. экономический ун-т", Каф. логистики и торговой политики. - Санкт-Петербург : Изд-во Санкт-Петербургского гос. экономического ун-та, 2015. - 143 с.	<a href="http://opac.unecon.ru/elibrary ... B2%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B5.pdf">http://opac.unecon.ru/elibrary ... B2%D0%B0%D0%BD%D0%B8%D0%B5.pdf</a>
Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 11-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2022. — 471 с.	<a href="https://www.urait.ru/viewer/vn ... omicheskaya-deyatelnost-488783">https://www.urait.ru/viewer/vn ... omicheskaya-deyatelnost-488783</a>

## 5.2 Перечень лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в т.ч. отечественного производства

- 7-Zip
- Microsoft Office Professional
- Microsoft Windows Professional

## 5.3 Перечень информационных справочных систем (ИСС) и современных профессиональных баз данных (СПБД)

№	Наименование СПБД/ ИСС
1.	Электронная библиотека Grebennikon.ru – <a href="http://www.grebennikon.ru">www.grebennikon.ru</a>
2.	Научная электронная библиотека eLIBRARY – <a href="http://www.elibrary.ru">www.elibrary.ru</a>
3.	Научная электронная библиотека КиберЛеника – <a href="http://www.cyberleninka.ru">www.cyberleninka.ru</a>
4.	База данных ПОЛПРЕД Справочники – <a href="http://www.polpred.com">www.polpred.com</a>
5.	База данных OECD Books, Papers & Statistics на платформе OECD iLibrary <a href="http://www.oecd-ilibrary.org">www.oecd-ilibrary.org</a>
6.	Справочная правовая система КонсультантПлюс (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или <a href="http://www.consultant.ru">www.consultant.ru</a> )
7.	Справочная правовая система «ГАРАНТ» (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или <a href="http://www.garant.ru">www.garant.ru</a> )
8.	Информационно-справочная система «Кодекс» (инсталлированный ресурс СПбГЭУ или <a href="http://www.kodeks.ru">www.kodeks.ru</a> )
9.	Электронная библиотечная система BOOK.ru - <a href="http://www.book.ru">www.book.ru</a>
10.	Электронная библиотечная система ЭБС ЮРАЙТ – <a href="http://www.urait.ru">www.urait.ru</a>
11.	Электронно-библиотечная система ЗНАНИУМ (ZNANIUM) – <a href="http://www.znanium.com">www.znanium.com</a>

12.	Электронная библиотека СПбГЭУ – <a href="http://opac.unicon.ru">opac.unicon.ru</a>
-----	--

## 6. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Для реализации данной дисциплины имеются специальные помещения для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ) групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, а также помещения для самостоятельной работы.

Помещения оснащены оборудованием и техническими средствами обучения.

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети "Интернет" и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета.

Наименование учебных аудиторий, перечень	Адрес (местоположение) учебных аудиторий
Ауд. 114 Учебная аудитория (для проведения занятий лекционного типа и занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации), оборудована мультимедийным комплексом. Специализированная мебель и оборудование: Учебная мебель на 42 посадочных мест, рабочее место преподавателя, трибуна аудиторная - 1 шт., тумба мультимедийная - 1 шт., доска аудиторная - 1 шт., шкаф для документов - 1 шт. Моноблок Acer Aspire Z1811 Intel Core i5-2400S@2.50GHz/4Gb/1Tb - 1 шт., Мультимедийный проектор NEC ME401X - 1 шт., Экран Projecta Compact 153x200 см с эл\привод. - 1 шт., Всепогодный громкоговоритель 90 Вт - 2 шт., Микшер-усилитель 120Вт\100 В JPA-1120A - 1 шт. Наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий: мультимедийные приложения к лекционным курсам и практическим занятиям, интерактивные учебно-наглядные пособия.	192007, г. Санкт-Петербург, ул. Прилукская, д. 3, лит. А
Ауд. 319 Учебная аудитория (для проведения занятий лекционного типа и занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации), оборудована мультимедийным комплексом. Специализированная мебель и оборудование: Учебная мебель на 84 посадочных мест, рабочее место преподавателя, трибуна аудиторная - 1 шт., доска аудиторная - 1 шт., тумба мультимедийная - 1 шт. Мультимедийный проектор NEC NP-ME402X - 1 шт., Акустическая система Hi-Fi PRO MASK6T-W - 2 шт., Экран с электроприводом Draper Baronet 153x200 см 213/84 - 1 шт., Микшер усилитель Jedia TA-1120 в комплекте - 1 шт. Наборы демонстрационного оборудования и учебно-наглядных пособий: мультимедийные приложения к лекционным курсам и практическим занятиям, интерактивные учебно-наглядные пособия.	192007, г. Санкт-Петербург, ул. Прилукская, д. 3, лит. А

## **7. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ**

Приступая к изучению дисциплины, обучающемуся необходимо ознакомиться со следующими документами:

- учебно-методической документацией;
- локальными нормативными актами, регламентирующими основные вопросы организации и осуществления образовательной деятельности, в том числе регламентирующие порядок проведения текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся;
- графиком консультаций сотрудников профессорско-преподавательского состава.

Уровень и глубина освоения дисциплины определяются активной и систематической работой обучающихся на лекционных занятиях, занятиях семинарского типа, выполнением самостоятельной работы, в том числе в части выделения наиболее значимых и актуальных проблем для дальнейшего изучения. Особым условием качественного освоения дисциплины является эффективная организация труда, позволяющая распределить учебную нагрузку равномерно в соответствии с графиком учебного процесса.

При подготовке к учебным занятиям обучающимся предоставляется возможность посещения консультаций сотрудников профессорско-преподавательского состава СПбГЭУ согласно расписанию, установленному в графике консультаций.

Аудиторная и внеаудиторная работа обучающихся должна быть направлена на формирование:

- фундаментальных основ мировоззрения обучающихся и естественнонаучного познания;
- базисных знаний, соответствующих направлению подготовки и заявленной профессиональной области, формирующих целевую и профессиональную основу для подготовки кадров;
- профессиональных компетенций ориентированных на удовлетворение потребностей рынка труда;
- индивидуальной траектории посредством освоения уникального набора профессиональных компетенций дополняющих компетентностную модель обучающегося, за счет ориентации на конкретные профессиональные специализированные области знаний, определяемые представителями рынка труда;
- метанавыков обучающихся, таких как: командная работа и лидерство, анализ данных, цифровые навыки, разработка и реализация проектов, межкультурное взаимодействие.

## **8. ОСОБЕННОСТИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ ДЛЯ ИНВАЛИДОВ И ЛИЦ С ОГРАНИЧЕННЫМИ ВОЗМОЖНОСТЯМИ ЗДОРОВЬЯ**

Обучение обучающихся с ограниченными возможностями здоровья при необходимости осуществляется на основе адаптированной рабочей программы с использованием специальных методов обучения и дидактических материалов, составленных с учетом особенностей психофизического развития, индивидуальных возможностей и состояния здоровья таких обучающихся (обучающегося).

В целях освоения учебной программы дисциплины инвалидами и лицами с ограниченными возможностями здоровья Университет обеспечивает:

- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по зрению: размещение в доступных для обучающихся, являющихся слепыми или слабовидящими, местах и в адаптированной форме справочной информации о расписании учебных занятий; присутствие ассистента, оказывающего обучающемуся необходимую помощь; выпуск альтернативных форматов методических материалов (крупный шрифт или аудиофайлы);

- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья по слуху: надлежащими звуковыми средствами воспроизведение информации;

- для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья, имеющих нарушения опорно-двигательного аппарата: возможность беспрепятственного доступа обучающихся в учебные помещения, туалетные комнаты и другие помещения кафедры, а также пребывание в указанных помещениях.

Обучающиеся из числа инвалидов и лиц с ОВЗ обеспечены печатными и (или) электронными образовательными ресурсами в формах, адаптированных к ограничениям их здоровья. Образование обучающихся с ограниченными возможностями здоровья может быть организовано как совместно с другими обучающимися, так и в отдельных группах или в отдельных организациях.

## **ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ**

### **1.1 Контрольные вопросы и задания к промежуточной аттестации**

- 1 Методы и принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
- 2 Тарифное регулирование внешнеторговой деятельности.
- 3 Нетарифное регулирование внешнеторговой деятельности.
- 4 Финансово-правовые источники регулирования внешнеторговой деятельности.
- 5 Международные конвенции, соглашения, акты, регулирующие внешнеторговую деятельность.
- 6 Особенности правового регулирования международных торговых отношений.
- 7 Понятие международного договора купли-продажи товаров. Отличие договора купли-продажи товаров от договора поставки.
- 8 Источники регулирования отношений по купле-продаже товаров в международной торговле.
- 9 Структура Конвенции ООН о договорах международной купле-продаже товаров.
- 10 Сфера применения Конвенции ООН о договорах международной купле-продаже товаров.
- 11 Различия между договорами купли-продажи товаров и договорами на предоставление услуг в Венской конвенции.
- 12 Формы совершения внешнеторговой сделки купли-продажи. Конвенция ООН о договорах международной купле-продажи о форме договора.
- 13 Процедура заключения международного договора купли-продажи. Венская конвенция о процедуре заключения международного договора купли-продажи.
- 14 Содержание коммерческого предложения. Формы оферты, виды оферт.
- 15 Содержание международного договора купли-продажи товаров.
- 16 Преамбула, предмет и объект внешнеторгового договора купли-продажи товаров. Венская конвенция об объекте сделки.
- 17 Срок действия договора, срок исполнения обязанности должника по договору.
- 18 Объем внешнеторгового договора купли-продажи. Способы определения количества товара в международном договоре купли-продажи.
- 19 Условие качества товара. Способы определения качества товара в международном договоре купли-продажи.
- 20 Способы установления сроков и даты поставки в международном договоре купли-продажи.
- 21 Использование «Инкотермс-2020» в практике контрактной работы при определении базисных условий поставки.
- 22 Порядок взаимных расчетов в международных договорах купли-продажи.
- 23 Условие цены товара в международных договорах купли-продажи. Венская конвенция о цене товара.
- 24 Требования к упаковке, маркировке товара в международном договоре купли-продажи. Штриховое кодирование.
- 25 Регламентация порядка сдачи-приемки товара в международном договоре купли-продажи товаров.
- 26 Правовое регулирование страхования в международном договоре купли-продажи товаров.
- 27 Содержание условия «обстоятельство вне контроля» в договоре купли-продажи. Освобождение от ответственности. Свидетельствование форс-мажорных обстоятельств ТПП РФ.

- 28 Порядок разрешения споров, связанных с использованием междуна-родного договора купли-продажи.
- 29 Средства правовой защиты покупателя в случае нарушения договора купли-продажи покупателем.
- 30 Средства правовой защиты продавца в случае нарушения договора купли-продажи покупателем.
- 31 Формы ответственности продавца и покупателя за нарушение договора купли-продажи в Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров. Определение существенного нарушения договора в Венской конвенции.
- 32 Основания для прекращения международного договора купли-продажи товаров.
- 33 Ошибки, совершаемые при заключении и исполнении договоров международной купли-продажи товаров.
- 34 Встречные закупки.
- 35 Бартерные операции.
- 36 Сделки с гостиничной или полной товарной компенсацией.
- 37 Авансовые закупки.
- 38 Промышленные компенсационные сделки.

## **1.2 Темы письменных работ**

- 1 Методы и принципы государственного регулирования внешнеторговой деятельности.
- 2 Тарифное и нетарифное регулирование внешнеторговой деятельности.
- 3 Международные конвенции, соглашения, акты, финансово-правовые источники регулирующие внешнеторговую деятельность.
- 4 Особенности правового регулирования международных торговых от-ношений.
- 5 Сфера применения Конвенции ООН о договорах международной купле-продаже товаров.
- 6 Использование «Инкотермс-2020» в практике контрактной работы при определении базисных условий поставки.
- 7 Правовое регулирование страхования в международном договоре купли-продажи товаров.
- 8 Условие качества товара. Способы определения качества товара в ме-ждународном договоре купли-продажи.
- 9 Способы установления сроков и даты поставки в международном до-говоре купли-продажи.
- 10 Содержание международного договора купли-продажи товаров.
- 11 Содержание коммерческого предложения. Формы оферты, виды оферт.
- 12 Основания для прекращения международного договора купли-продажи товаров.
- 13 Ошибки, совершаемые при заключении и исполнении договоров международной купли-продажи товаров.
- 14 Формы ответственности продавца и покупателя за нарушение договора купли-продажи в Венской конвенции о договорах международной купли-продажи товаров. Определение существенного нарушения договора в Венской конвенции.
- 15 Порядок разрешения споров, связанных с использованием международного договора купли-продажи.
- 16 Основные причины (мотивы) выхода на внешние рынки или расширения внешнеэкономической деятельности.
- 17 Основные трудности и опасности выхода на внешние рынки и осуществления внешнеэкономической деятельности.
- 18 Основные формы расчетов во внешнеэкономической деятельности: банковский перевод, инкассовая форма расчетов, аккредитив, расчеты по открытому счету, покупательский аванс.

- 19 Государственное регулирование внешней торговли в (на примере конкретной страны).
- 20 Особенности и механизм внешнеэкономической деятельности российского предприятия на современном этапе.

### 1.3 Контрольные точки

Номер контрольной точки	Тип контрольной точки	Способ проведения	Номера тем
1	Эссе	письменно	1-3
2	Информационно-аналитическая работа	письменно	1-7
3	Текущий контроль	устно	1-11

### 1.4 Другие объекты оценивания

Наименования объекта оценивания	Способ проведения	Номера тем
Доклад	устно	1-11
Эссе	письменно	1-11

### 1.5 Самостоятельная работа обучающегося

Наименования самостоятельной работы	Номера тем
Написание эссе	1-11
Подготовка сообщений, докладов	1-11
Работа с аналитическими базами данных, нормативными документами, справочной литературой	1-11
Подготовка к лекционным и практическим занятиям	1-11
Курсовое проектирование	1-11
Подготовка к экзамену	1-11

### 1.6 Шкала оценивания результата

Шкалы оценивания и процедуры оценивания результатов обучения по дисциплине регламентируются Положением о текущем контроле успеваемости и промежуточной аттестации обучающихся по программам высшего образования и Положением о балльно-рейтинговой системе.

Для оценки сформированности результатов обучения по дисциплине используется **балльно-рейтинговая система успеваемости обучающихся**:

Формой итогового контроля по дисциплине является экзамен (или дифференцированный зачет), итоговая оценка формируется в соответствии со шкалой, приведенной ниже в таблице:

Баллы	Оценка
-------	--------

<=54	неудовлетворительно
55-69	удовлетворительно
70-84	хорошо
>=85	отлично

### Шкала оценивания результата

2 (балл до 54)	Демонстрирует непонимание проблемы. Многие требования, предъявляемые к заданию не выполнены. Демонстрируется первичное восприятие материала. Работа незакончена и /или это плагиат.
3 (балл 55-69)	Демонстрирует частичное понимание проблемы. Большинство требований, предъявляемых, к заданию выполнены. Владение элементами заданного материала. В основном выполненный материал понятен и носит целостный характер.
4 (балл 70-84)	Демонстрирует значительное понимание проблемы обозначенной дисциплиной. Все требования, предъявляемые к заданию выполнены. Содержание выполненных заданий раскрыто и рассмотрено с разных точек зрения.
5 (балл 85-100)	Демонстрирует полное понимание проблемы. Все требования, предъявляемые к заданию выполнены. Продemonстрировано уверенное владение материалом дисциплины. Выполненные задания носят целостных характер, выполнены в полном объеме, структурированы, представлены различные точки зрения, продемонстрирован творческий подход.